



INVESTOR

www.investorbrasil.com
investor@investorbrasil.com

CURSOS ON LINE

TREINAMENTOS COM MENTORIA PARA
COLABORADORES DA COOPERATIVA.



INVESTOR

APRESENTAÇÃO

Há 16 anos no mercado, já formamos e qualificamos mais de CINCO MIL PROFISSIONAIS, sempre com a preocupação e objetivo de traduzir ferramentas e práticas financeiras em resultados. Tornamos acessível, via treinamento ou consultoria, as melhores técnicas e práticas do mercado financeiro de uma forma direta, focada, dinâmica e principalmente descomplicada.

NOSSA MISSÃO

Simplificar e traduzir as melhores ferramentas e conhecimentos do mercado financeiro, criando treinamentos e consultorias assertivas, eficazes com conteúdo e aplicabilidade.

OBJETIVO

Capacitar os clientes, colocando-os em condições de incorporar, resolver e traduzir conceitos sobre o mercado financeiro e seus desafios profissionais de forma simples, clara e assertiva.

MÉTODO

- Aulas e palestras dinâmicas aplicando os conceitos em situações reais com a preocupação de relacionar a matéria abordada com o seu uso no dia a dia.
- Vários recursos online para apoio à construção de conhecimento.
- Muitos exercícios, análise de casos, dinâmicas das mais diversas formas, cuidadosamente elaborados para a fixação da matéria.

ALGUNS PARCEIROS QUE UTILIZAM OU UTILIZARAM NOSSOS SERVIÇOS.



INVESTOR

PROJETO: NOVA POSTURA DE CONSULTORIA E ESTRATÉGIA.

ESCOPO DO TRABALHO.

No período de distanciamento social trabalhar o conhecimento e mentalidade dos colaboradores da cooperativa em habilidades para a melhora profissional.

1ª Fase. (Comportamental / Emocional).

Objetivo: Preparar o colaborador e conscientizá-lo das necessidades de mudança na postura e mentalidade.

- Conscientização do cenário moderno de negócios e incorporação de práticas de trabalho que contemplem uma nova forma de trabalhar, agir e proporcionar atendimento aos cooperados.
- Incorporação de estratégias, práticas e habilidades essenciais para a adaptação do modo de agir da cooperativa para as demandas do cenário atual.

2ª Fase. (Técnica).

Objetivo: Municiar o colaborador com conhecimentos técnicos de primeira linha.

- Propiciar conhecimentos em: Análise de empresas / Cenários econômicos.

3ª Fase. (Técnica / Comportamental).

Objetivo: Conscientizar e ensinar o colaborador a transformar consultoria e atendimento em negócios para a cooperativa e fidelização de cooperados.

- Propiciar conhecimentos em: Consultoria financeira / Técnicas de venda / Pensamento estratégico.

COMO FAREMOS.

Com encontros virtuais através da plataforma TEAMS ministraremos os cursos, com aulas ao vivo (lives) em horários definidos pela cooperativa, para cada fase do projeto.

Esses cursos terão atividades de análise de casos reais da cooperativa, questões, dinâmicas de grupo, provas e atividades com notas e correções, mensuração da participação e assiduidade dos participantes. Para esse ambiente de aulas será utilizada a plataforma CANVAS.

Todas as atividades, frequências, trabalhos e qualquer outra informação serão disponibilizadas para os responsáveis pelo projeto na cooperativa com análises tanto do grupo como análises individualizadas.

Além dos encontros para as aulas da primeira, segunda e terceira fases, proporcionaremos encontros mensais ou quinzenais, pós aulas, para a mentoria dos participantes com análise de casos, mensuração dos conhecimentos e feedback das ações e desafios.

CRONOGRAMA.

Cada fase compreenderá um período de duas semanas com encontros três vezes por semana de duas horas completando 12 (doze) horas de treinamento.

Exemplo: Duas semanas, segunda, quarta e sexta das 8h às 10h.

Sendo assim para prover as três fases será necessário um período de seis semanas.

INVESTOR

Mentoria:

Após 15 (quize) dias corridos da última aula da terceira fase será iniciado a mentoria com um encontro de 2 (duas) horas para um treinamento específico com análise de casos e fixação dos conceitos para que as iniciativas e conhecimentos trabalhados nas três fases dos treinamentos não se percam e sim sejam incorporados à rotina do dia a dia do aluno.

Exemplo do cronograma

MAIO

domingo	segunda	terça	quarta	quinta	sexta	sábado	
17	18 2h	19	20 2h	21	22 2h	23	1ª Fase: 12 horas.
24	25 2h	26	27 2h	28	29 2h	30	
JUNHO							
31	1 2h	2	3 2h	4	5 2h	6	3ª Fase: 12 horas.
7	8 2h	9	10 2h	11	12 2h	13	
14	15 2h	16	17 2h	18	19 2h	20	4ª Fase: 12 horas.
21	22 2h	23	24 2h	25	26 2h	27	
JULHO							
28	29	30	01	02	03	04	1ª Mentoria 15 dias após última aula.
05	06	07	08	09	10	11	
12	13 2h	14	15	16	17	18	

Todas as provas, questões, frequência e participação dos alunos serão mandados para a cooperativa na segunda feira subsequente a última aula da fase.

Dinâmica dos treinamentos.

1ª Para o compartilhamento de materiais utilizaremos o CANVAS.

Plataforma de ensino com inúmeras possibilidades de compartilhamento de conteúdo, formulação de testes, provas, dinâmicas, fóruns e muito mais, totalmente integrado às necessidades do treinamento de forma rápida simples e intuitiva.

2ª Para ministrar as aulas utilizaremos o MICROSOFT TEAMS.

Plataforma de teleconferência que nos permite ampla interação. Com aulas dinâmicas em um ambiente amigável de fácil acesso e com vários recursos para tornar a aula o mais interessante e eficaz possível.

3ª Dinâmica das aulas.

A matéria é explicada passo a passo respeitando o ritmo de cada aluno com a utilização de ferramentas de neurolinguística, metodologias ativas, sala de aula invertida e várias outras técnicas de construção de conhecimento em ambientes remotos.

4º Fixação de conteúdo.

Análise de casos reais da rotina de uma cooperativa, estudo de casos, testes de simulação, fóruns de discussões e muitos exercícios e trabalhos para medir o comprometimento, assiduidade, assimilação e avanço de mindset dos alunos.

5º Utilização dos conhecimentos.

O treinamento visa sobretudo incentivar o aluno na utilização diária dos conhecimentos adquiridos.

INVESTOR

PROPOSTA

Treinamento online de práticas e conhecimentos de rotina profissional e postura profissional e comportamental, com aplicação de provas e testes e análises do desempenho individual e do grupo, e também um trabalho de mentoria remota à colaboradores da cooperativa.

CURSOS A SEREM MINISTRADOS:

1ª Fase: Duas Semanas, três encontros por semana com duração de duas horas por encontro.

- Expectativas atuais de clientes / Conceito de experiência do cliente e entrega de valor.

2º Fase: Duas Semanas, três encontros por semana com duração de duas horas por encontro.

- Valuation e contabilidade empresarial. / Economia e estratégia de investimentos.

3º Fase: Duas Semanas, três encontros por semana com duração de duas horas por encontro.

- Consultoria financeira. / Técnicas de venda / Desenvolvimento estratégico.

Mentoria:

A cada 15 (quinze) dias a contar da última aula, encontro de duas horas para o avivamento dos conceitos, análises de casos e dinâmicas de grupo.

LOGÍSTICA

Responsabilidade da contratante fornecer:

- Lista com email dos participantes do curso.

Responsabilidade da INVESTOR :

- Aulas abordando a matéria pertinente as fases;
- Apostila, ambiente de simulados e aulas online;
- Estrutura online de provas, realização de dinâmicas e encontros com os alunos;
- Materiais a serem enviados como certificados e declarações.

VALOR DO TREINAMENTO.

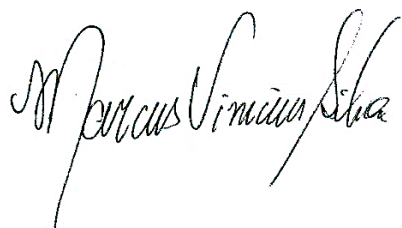
POR FASE: R\$ xxxxxx (a negociar).

Três fases: R\$ xxxxxx (a negociar).

Mentoria: Por encontro: R\$ xxxxx (a negociar).

TOTAL TRÊS FASES E TRÊS MENTORIAS:

R\$ xxxxxxx.



05.651.928/0001-50
INVESTOR 3 CONSULTORIA E CORRETAGEM LTDA.
Rua Santo Agostinho, 604 - Sala 303
Sagrada Família - CEP 31035-480
BELO HORIZONTE - MG

INVESTOR

MARCUS VINICIUS SILVA – Professor



- Consultor autorizado pela CVM Comissão de Valores Mobiliários e Banco Central;
- Certificações ANBIMA - CPA 20 e CEA;
- PÓS GRADUADO em Gestão Financeira e Mercado pela Fundação Getúlio Vargas - FGV.;
- Graduado em Administração de Empresas com ênfase em Mercado de Capitais;
- Proprietário da escola Investor com 12 (doze) anos de experiência na área de palestras, consultoria e educação financeira, preparando mais de 5.000 (cinco mil alunos) para provas e testes de certificações do mercado financeiro;
- Consultor de empresas, instituições financeiras, prefeituras e cooperativas de crédito central e singular sobre estratégias, gestão de investimentos, implementação de governança corporativa, implantação de controles internos e estruturação da área comercial;
- Experiência de 8 (oito) anos em cargos de liderança em instituição financeira, atuando na consultoria e venda de produtos financeiros e de investimentos para clientes PRIVATE (grandes fortunas) da instituição;
- Certificação de Especialista em Previdência Complementar e todos os ramos de Seguros - SUSEP PLENO;
- Certificação de Agente de Investimentos Especialista em Ações – ANCORD;
- Certificação de Gestor de Regime Próprio de Previdência Social - CGRPPS;
- Instrutor externo da Caixa Econômica Federal e Banco do Brasil;
- Professor de pós-graduação em vários MBA's;

INVESTOR

CONTATO:

MARCUS VINICIUS SILVA

FONE:

(31) 3466-2558

(31) 98885-0618

SITE

www.investorbrasil.com

E-MAIL:

investor@investorbrasil.com

marcus@investorbrasil.com

ENDEREÇO:

Rua: Santo Agostinho,604/303

Bairro: Sagrada Família

CEP.: 31.035-480.

Belo Horizonte MG.